



# Романчук Максим Михайлович

Мужчина, 36 лет, родился 22 февраля 1987

+7 (903) 1293990

max.romanchuk@gmail.com — предпочитаемый способ связи

Другой сайт: [https://t.me/gongxi\\_facai](https://t.me/gongxi_facai)

Проживает: Москва, м. ВДНХ

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Готов к переезду: Китай, готов к командировкам

## Желаемая должность и зарплата

### Руководитель проектов по китайскому направлению/ бизнес планирование

Специализации:

- Менеджер/консультант по стратегии
- Руководитель проектов
- Генеральный директор, исполнительный директор (CEO)
- Бизнес-аналитик
- Руководитель филиала

Занятость: полная занятость, частичная занятость, проектная работа

График работы: полный день, гибкий график, удаленная работа

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

## Опыт работы — 14 лет 1 месяц

Январь 2018 —  
настоящее время  
5 лет 11 месяцев

### ДИАКАР ООО

Москва

#### Директор по закупкам (китайское направление)

Перестроение и оптимизация существующего отдела закупок, организация работы китайского офиса и его взаимодействия с головным российским офисом. Разработка должностных инструкций и регламентов для сотрудников отдела закупок (российских и китайских), а также контроль за их исполнением. Контроль за выполнением плана закупок. Разработка системы KPI для сотрудников. Разработка ТЗ для адаптации корпоративной ERP системы под нужды отдела закупок.

Разработка перспективных товарных групп с нуля, оценка спроса, проработка логистических цепочек, расчет плановой себестоимости продукции, поиск поставщиков, планирование и поддержание складского запаса (более 5000 SKU), ведение переговоров с поставщиками, снижение и оптимизация себестоимости товара, заключение договоров с китайскими контрагентами, контроль сроков и условий поставок, увеличение скорости оборачиваемости складского запаса, решение спорных и конфликтных ситуаций с поставщиками (компенсация брака, нарушений сроков поставок и т.д.).

За период работы удалось значительным образом оптимизировать и систематизировать направление по закупкам в КНР:

- 1) расширить на 50% пул поставщиков
- 2) увеличить на 70% ассортиментную матрицу
- 3) повысить рентабельность закупаемой продукции на 30%
- 4) снизить брак на 40%

Декабрь 2018 —  
Январь 2022

### Adaparts

3 года 2 месяца

Китай, adaparts.cn/

## Консультант по стратегии выхода на китайский рынок

Разработка стратегии и концепции выхода компании на китайский рынок. Организация взаимодействия с китайским офисом. Проведение маркетинговых исследований китайского рынка, поиск партнеров, бизнес аналитика

Август 2016 —  
Сентябрь 2017  
1 год 2 месяца

## Компания Альпари, ООО

Москва, alpari.ru

Финансовый сектор

- Управляющая, инвестиционная компания (управление активами)

### Финансовый аналитик

Аналитика китайского рынка ценных бумаг, аналитика тенденций секторального развития экономики КНР, макроэкономический анализ мирового и российского рынка акций, микроэкономический анализ деятельности компаний, аналитика китайского рынка ценных бумаг, подготовка отчетов и написание аналитических статей.

Сентябрь 2012 —  
Сентябрь 2017  
5 лет 1 месяц

## ООО "Световые технологии"

Москва

Электроника, приборостроение, бытовая техника, компьютеры и оргтехника

- Промышленное, бытовое электрооборудование и электротехника (продвижение, оптовая торговля)
- Бытовая техника, электроника, климатическое оборудование (продвижение, оптовая торговля)

Автомобильный бизнес

- Автокомпоненты, запчасти, шины (продвижение, оптовая торговля)
- Автокомпоненты, запчасти (производство)
- Легковые, грузовые автомобили, мототехника, автобусы, троллейбусы (продвижение, оптовая торговля)

### Генеральный директор

В процессе работы самостоятельно выстроил и наладил схемы работы с поставщиками из КНР. Самостоятельно вел переговоры с китайскими производителями, организовывал закупки товара и логистические схемы. Неоднократно привлекал финансирование внешнеторговых сделок под гарантии китайских банков. Организовал взаимодействие с китайским офисом, наладил консолидацию грузов на территории КНР. Организовал внутренние процессы делопроизводства и функционирования компании, активно привлекал новых клиентов, в несколько раз увеличил ассортимент поставляемой продукции.

Май 2014 —  
Декабрь 2016  
2 года 8 месяцев

## Ningbo Mokai Trading Co, Ltd

Перевозки, логистика, склад, ВЭД

- ВЭД, таможенное оформление

Продукты питания

- Безалкогольные напитки (продвижение, оптовая торговля)
- Алкогольные напитки (продвижение, оптовая торговля)
- Кондитерские изделия (продвижение, оптовая торговля)

### Руководитель СТМ проекта поставки глазированных сырков в Китай

- Разработка финансовой модели проекта
- Проработка логистики товара из Китая в Россию
- Проведение маркетингового исследования и кастомизация продукта.
- Таможенное оформление продукции на территории КНР
- Разработка упаковки продукции в соответствии с требованиями китайского законодательства
- Разработка маркетинговой стратегии
- Ведение переговоров с ведущими торговыми сетями в Китае

Март 2012 —  
Апрель 2014  
2 года 2 месяца

## **Ningbo Mokai Trading Co, Ltd**

Перевозки, логистика, склад, ВЭД

- ВЭД, таможенное оформление

Продукты питания

- Алкогольные напитки (продвижение, оптовая торговля)
- Кондитерские изделия (продвижение, оптовая торговля)

### **Руководитель проекта (поставка вина в Китай)**

- Организация закупки и поставки алкогольной продукции на китайский рынок.
- Разработка финансовой модели проекта.
- Таможенное оформление продукции на территории КНР.
- Разработка стратегии продвижения продукции на территории Китая.
- Контроль за соблюдением требований к маркировке продукции в соответствии с китайским законодательством.

Январь 2010 —  
Август 2012  
2 года 8 месяцев

## **ООО «Транскар»**

Автомобильный бизнес

- Автокомпоненты, запчасти, шины (продвижение, оптовая торговля)

### **Ведущий менеджер по закупкам ВЭД**

В должностные обязанности входит организация закупок в КНР, ведение переговоров с китайскими контрагентами, контроль качества закупаемой продукции, организация поставок товара в Россию.

В процессе работы повысил качество закупаемой продукции на 40%, чем существенно сократил издержки фирмы по браку, увеличил объем и номенклатуру заказываемых товаров, привлек 7 новых партнеров к сотрудничеству.

Август 2009 —  
Декабрь 2009  
5 месяцев

## **ООО «Транскар»**

Москва

Автомобильный бизнес

- Автокомпоненты, запчасти, шины (продвижение, оптовая торговля)

### **Менеджер по закупкам ВЭД**

В должностные обязанности входит организация закупок в КНР, ведение переговоров с китайскими контрагентами, контроль качества закупаемой продукции, организация поставок товара в Россию.

В процессе работы повысил качество закупаемой продукции на 40%, чем существенно сократил издержки фирмы по браку, увеличил объем и номенклатуру заказываемых товаров, привлек 7 новых партнеров к сотрудничеству.

## Образование

### **Высшее**

2009

#### **Московская финансово-промышленная академия «Синергия», Москва**

Мировой экономики, Международная инвестиционная деятельность

2009

#### **Московский государственный университет экономики, статистики и информатики, Москва**

Менеджмента, Корпоративный менеджмент

2008

#### **Пекинская языковая школа Easyou**

Факультет иностранных языков (китайский язык), Диплом об окончании

2007

## Shanghai university of finance and economics (Шанхайский финансово-экономический университет)

Факультет иностранных языков (китайский язык), Диплом об окончании

### Повышение квалификации, курсы

---

2023

#### Курс подготовки устных переводчиков китайского языка

Center for language education and cooperation, Китайский язык (продвинутый уровень)

2012

#### АНО ФПО "ФПИ"

АНО ФПО "ФПИ", Маркетинг и управление продажами

2011

#### АНО ФПО "ФПИ"

АНО ФПО "ФПИ", Управление человеческими ресурсами

### Тесты, экзамены

---

2018

#### Confucius Institute Headquarters (Hanban)

Hanban, HSK 5

### Ключевые навыки

---

Знание языков

Русский — Родной

Английский — С1 — Продвинутый

Китайский — С1 — Продвинутый

Навыки

Оптимизация закупок Ведение переговоров Организация закупок в Китае

Ведение переговоров с китайскими поставщиками Контроль качества

Работа с поставщиками Китайский язык

Решение конфликтных ситуаций с китайскими поставщиками

Анализ состояния складских запасов Деловая переписка

Управление проектами Заключение договоров Руководство коллективом

Анализ ассортиментной линейки Ассортиментная политика

Управление поставками Управление закупками

Построение отдела закупок Поиск и аудит поставщиков

Расчет эффективности ассортимента Повышение прибыльности категории

ВЭД 1С: Предприятие 8

### Опыт вождения

---

Имеется собственный автомобиль

Права категории В

### Дополнительная информация

---

Обо мне

Высокие навыки обобщения и анализа информации, умение организации текущего делопроизводства, большой опыт ведения переговоров и взаимодействия с контрагентами, в том числе с китайскими. Коммуникабельность, высокая степень ответственности и самодисциплины, опыт работы в реальном и в финансовых секторах экономики. Опыт реализации нескольких проектов внутри Китая, понимание местного менталитета и

особенностей рынка, знание языка. Мобильность – возможность отправляться в командировки.

Уверенное пользование MS Office, 1С управление предприятием, имеется китайское водительское удостоверение